



罗洁

重庆西讯翻译有限公司
营销部主管
752931442@qq.com

铿锵玫瑰，绚丽绽放

——2018“年度之星”感言

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！能获得“年度之星”的荣誉，我很惊喜同时也感到非常荣幸。在此，我要郑重的向公司道一声感谢！感谢公司对我的厚爱与信任，感谢公司的知遇之恩，感谢公司对我的精心栽培，感谢在座同事对我工作上的支持和鼓励，是你们成就了今天的我，谢谢！！！在西讯工作了六年多，几年一瞬，如白驹过隙；而在我的一生中，这几年却是漫长而珍贵的青春岁月。

2012年年初，待业在家的我，有幸接到了公司的面试电话，我怀着忐忑的心情来到西讯面试，几天后进行复试，当时不是特别自信，但是人事部的同事告诉我说如果愿意来就打电话，西讯大门为你敞开。再三犹豫后我还是拨通了西讯的电话，在当时谁也不敢说这个电话是对还是错，但现在的我可以很坚定的说，到西讯是我做的一个非常明智的选择。

初到西讯，我满怀信心、壮志昂扬，立志干下一番事业，但天有不测风云，公司出现了人员流失，使得短时间内营销部的工作都由我一人开展，这种境遇对还是新人的我来说，是前所未有的挑战。法国人米歇潘曾说过：“生命是一条艰险的峡谷，只有勇敢的人才能通过。”我明白一个人要想在事业上有所建

比如每年制定销售目标的时候，我以及部门同事都觉得是不可能完成的“天文数字”，但不去试试，我们怎么能知道自己的能力和究竟有多大。

在西讯，有充满激情和梦想的同事，他们就像兄弟姐妹般亲切和熟悉；在西讯，有关心、照顾和指导我成长的领导，让我的个人能力快速提升；在西讯，我始终怀着一颗虔诚的心，严格要求自己，不断超越；在西讯，有温暖，有感动，有自豪；在西讯，我脸上时刻洋溢着充实的微笑。

在这样一个大家庭里，我深知肩上承担的责任和使命。营销部作为公司的先锋部队，站在公司发展的最前沿，逢山开路，遇水搭桥，我始终坚持在维护现有客户的前提下，唯有不断开拓市场才能长远取胜。现在的我虽早已能独立处理工作，但终究离不开我可爱的同事们，离不开西讯品牌效应。在领导和同事们的指导和帮助下，我懂得了做营销工作，一定要备好功课，带着“以客户为中心、想客户所想、忧客户所忧”的思想，全心全意为客户服务。做销售肯定是成功和辛酸并存的，只有付出了汗水，才能得到回报，几年的奋斗，如今的我在业绩上也算是小有成绩，特别是2018年以155.7%的销售业绩完成了全年目标。2018年对我来说是寻常的一年，更是不同寻常的一年，作为公司管理层，任重道远。

在西讯的发展即将已入第六个年头，将以崭新的面貌去面对市场，以成熟的心态去面对客户，这是五年磨砺的结果，未来将是一个充满希望的征程。在西讯这几年，虽然有泪水，但更多的是欢笑，感谢一路上支持我的领导和同事；感谢信任我的美丽客户们；感谢我自己的初心未改。

珍惜我们现在拥有的一切，愿我们西讯人的“家”明天会更好，让西讯展翅高飞。

为什么我的眼里常含泪水？因为我对这土地爱得深沉…… ■